



Omar Sadek

Sales Manager

KONTAKT

- 📍 Gronerlandstr. 55b
37081 Göttingen
- ☎ +49 1588 8279063
- ✉ o.sadek2000@gmail.com
- 🌐 linkedin.com/in/omarsadek

GEBURTSDATUM

28.09.2001, Göttingen

SPRACHEN

- ▶ Deutsch – Muttersprache
- ▶ Arabisch – Muttersprache
- ▶ Englisch – Gut (B2)
- ▶ Türkisch – Gut (B1)

KENNTNISSE

- ▶ Kaltakquise & D2D
- ▶ B2B & B2C Vertrieb
- ▶ Lead-Generierung
- ▶ CRM-Systeme
- ▶ Account Management

WEITERBILDUNGEN

- ▶ Vertrieb Grundkenntnisse
- ▶ Professionelles Verkaufen
- ▶ Mentor-Schulung

PROFIL

Ergebnisorientierter Sales Manager mit über 5 Jahren internationaler Erfahrung in B2B- und B2C-Vertrieb, Kaltakquise und Kundenbeziehungsmanagement. Nachgewiesene Erfolgsbilanz in der Neukundengewinnung, Lead-Generierung und dem Abschluss komplexer Verkaufsprozesse – in Healthcare, Energie, Bildung und Foodtech.

BERUFSERFAHRUNG

Sales Development Representative · FoodAmigos

Juli 2024 – April 2026

- Aufbau und Pflege von Partnerbeziehungen mit Restaurants und Lieferpartnern.
- Aktive Neukundengewinnung und Umsatzsteigerung durch strategische Vertriebsansätze.

Account Executive · Algorithmics School Düsseldorf-West

Oktober 2023 – Juli 2024

- Gewinnung von Neukunden und Betreuung bestehender Accounts im Bildungsbereich.
- Beratung von Eltern und Schülern zu Kursangeboten und Vertragsabschlüssen.

B2C Sales Manager · OMR Oil LLC

August 2023 – November 2023

- Gewinnung von deutschen Investoren in der DACH-Region durch gezielte Kaltakquise.
- Begleitung potenzieller Investoren durch den gesamten Verkaufsprozess bis zum Abschluss.

Patient Sales Expert · Cara Care / HiDoc Technologies GmbH

Juli 2022 – August 2023

- Steigerung der Patientenakquise durch proaktive, empathische Kundenansprache.
- Entwicklung maßgeschneiderter Verkaufsstrategien zur nachhaltigen Umsatzsteigerung.

B2B Sales Manager · Somapharm AG (Baar, Schweiz)

Dezember 2021 – Juli 2022

- Kaltakquise zur Erweiterung des Investoren- und Partnerkreises in der DACH-Region.
- Begleitung potenzieller Kunden vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterzeichnung.

B2C Sales Manager · 4DMED Limited

August 2021 – Dezember 2021

- Gewinnung von Investoren und Kunden in der DACH-Region durch gezielte Kaltakquise.

B2C Sales Manager · Ramford Analytics Inc.

April 2020 – Juli 2021

- Gewinnung von Investoren und Kunden in der DACH-Region durch strukturierte Kaltakquise.
- Lead-Qualifizierung und Begleitung potenzieller Kunden durch den gesamten Verkaufsprozess.

Selbstständiger Medienberater · Vodafone Kabel Deutschland GmbH

September 2019 – März 2020

- D2D-Kundengewinnung und Betreuung von Bestandskunden.
- Beratung zu Produkten und Vertragsabschlüssen vor Ort.

AUSBILDUNG & BILDUNG

Arbeit und Leben · 2017 – Feb. 2020

Abschluss: Mittlere Reife

Voigt Realschule · 2012 – 2017

Schulwechsel ins Praktische

Regenbogenschule Waake · 2008 – 2012

Übergang in weiterführende Schule